

10代～70代まで、それぞれの「キレイ」に寄り添う女性専用サロン

パーソナルサロン Lucca (ルッカ)

幼い頃から人がキレイに変身することが好きだったというパーソナルサロンLuccaの萩野久美さん。幅広い世代で求められる「キレイ」や悩みに寄り添い、一人ひとりに合った施術を提案・提供する「パーソナルサロン」という県内では数少ない形態でまつ毛メニュー・フェイシャルエステ・脱毛などのメニューを提供している。



– 事業内容を教えてください。

アイケア・まつ毛ケアとフェイシャルエステ、脱毛のビューティーサロンです。目元と肌を美しくすることに特化したお店です。

– この仕事についたきっかけは？

幼少期から美容系のものに興味があって、こっそり母の化粧品を使って自分で化粧してみたり、妹の髪の毛を切ってみたり、人が変化するのを見るのが好きだったんです。

でも、高校生で進路を決める時、好きな分野は美容系だと感じつつも、なんとなく自分に美容学校は無理かなという思いや、「人が休んでる時に働く生活だけ大丈夫？」という親の助言を聞くにつれて、そうか友達と遊べなくなるのかと思って、その道には進まずに別の分野の専門学校に行ったんです。

でもやっぱり全然興味がわかなくて、卒業はしたのですが、就職はせずにフリーターをやっていました。

その時にまつ毛エクステというものが日本に入ってきて、私も実際体験してみて、これは絶対流行ると思ったんです。

1時間とか1時間半で目元が別人のように生まれ変わって綺麗になって、喜ばれる。

「こんなすごいものない！」と思ったんです。

それからすぐ自分も講習を受けたのですが、それががきっかけですね。

私はこういうのが好きだったんだっていうのをその時思い出しました。

– まつ毛エクステはそれほどの衝撃だったんですね。そこからどのようにお仕事として進んでいかれたのですか？

まつ毛エクステを仕事としてやりたいけどいきなり開業は難しいと思ってて、知人のエステサロンの店長に、「まつ毛の仕事したいんだよね」って話したら店長が「私と一緒にやろうよ」と言ってくれて、そのエステサロンに入りました。

そこでエステや脱毛も習得させてもらって15年間勤めました。今やってることのベースはここでの経験でできています。

– 独立開業されたきっかけは？

いつか自分のお店を持ちたいなどは漠然と思っていたんですが、結婚して家を建てるのを機に自宅兼店舗という形で独立開業することにしました。家庭も仕事も大事にしたいという思いがあったので自宅兼店舗にしたんですけど、主婦と自営業の両立って大変だなんてすごく感じています。



– 前のお店でやっていたことと今のお店の違いをあげるとすれば？

前の店はメニューの中から選んでいただくスタイルでやっていましたが、今はお客様の一人ひとりの骨格や雰囲気に合わせてメニューを提案させていただくことが多いです。骨格、体質、持っておられる雰囲気って一人ひとり違うので、その人が一番魅力的に見えるものを提供・提案したいという思いでやっています。

– スポーツジムのパーソナルトレーナーのような感じですね。

そうですね。なので店名にも「パーソナルサロン」とつけているんです。

– そういうスタイルのお店はあまりないですか？

富山県では少ないのではないかなと思います。
富山では受けられない研修もあって県外まで研修に行ったりしていますし、独学で研究したりもしています。

– どういう研究ですか？

黄金比の研究です。（笑）

何にでも美しく見える黄金比っていうものがあると思うんですけど、その人の持っている目の形に対して、どんなまつ毛の形が一番綺麗に見えるかという黄金比を日々研究しています。でもセオリーだけではその人の持っている雰囲気に合わないこともあるので、黄金比と雰囲気の両方を意識してデザインしています。

「すごく自然で自分の目元に合ってる気がする」という声をいただくこともあって、それがすごく嬉しくて励みになっています。



– 技術だけではなく感性を磨くというのも大切な仕事なんですね。実際自分の店を構えてこれまで感じなかったようなことを感じたりされましたか？

お客様のありがたみが全然違いますよね！

喜びも反応も全てがダイレクト！

前のお店の時はお店のお客さんという感覚でしたが、今は自分のお客さんというのが強いです。だからこそもっとお客さんを喜ばせたい、還元したい。とにかくお客さんのためにという思いがすごく強くなりました。

– お客様の年齢層は？

年齢層は10代～70代ですね。

– かなり幅広いですね！

うちはキッズメニューもあるので10代前半のお客さんもいますよ。

– 10代前半から！？どんなメニューですか？

多いのは脱毛ですね。

小中高と悩む子は意外に多いんです。

なかなかひとに相談できなくて、自分でやって肌を傷めてしまうというケースもあるので、そういう子達の助けになれたらという思いで、キッズモードのある日本製の脱毛器を導入して、キッズメニューも設けています。

お母さんが自身が若い頃すごくそれで悩んだから「子供にはそういう思いさせたくない」とお子さんを連れて来店されるということもあります。

– 多感な時期の悩みに寄り添えるメニューがあるのですね。料金もキッズ料金学生料金を設定されているのですか？

そうですね。大人の料金に比べれば低価格な設定になっています。

- 全体を通して人気のメニューはなんですか？

10代の大学生のお客さんも70代のお客さんも共通して多いのはまつ毛パーマとまつ毛エクステですね。メイクの時短にもなるので人気です。
あとはフェイシャルワックスもすごく人気です。古い角質や産毛をとってお肌を整えるメニューで、近年入ってきたものなのですがこれから絶対もっと流行ると思います！
そういうものをいち早く提供できる店でありたいと思っています。



- 上市で働く・暮らす上で魅力的に感じる場所はありますか？

うちのお客さんは遠方から来られる方もいらっしゃるのですが、交通のアクセスがすごくいいというのはお店を初めてすごく実感しました。
射水市や入善からのお客さんは8号線から、八尾方面の方はスーパー農道から車で来られるんですけど、「意外と近かった」とか「富山のまちなかに行くより楽」って声を結構いただきます。
お店は駅からも近いので大学生のお客さんも電車でも来てくれています。
上市って富山県の中心なのかな?! って思います。(笑)

- 上市って遠いイメージ持たれがちですが、遠方からも来やすいいい場所ですよ！ 今後の展望をお聞かせいただけますか？

とにかくお客さんに楽しんでいただける企画を考えていきたいということと、Instagramの発信とかイベントやワークショップなどにも出店してお店の認知度を上げていきたいなと思っています。
遠くまで行かなくても上市でこういうことできるんだよっていうのを知ってもらいたいです！

- ありがとうございました！

●DATA●

企業名	パーソナルサロン Lucca (ルッカ)
住所	上市町上経田 (ご予約いただいた方に番地をお伝えしています)
電話番号	080-2398-0845
Instagram	https://instagram.com/personal_salon_lucca
LINE	https://line.me/R/ti/p/@254ddxni
代表	萩野 久美
事業内容	アイケア・まつ毛ケア・フェイシャルエステ・脱毛
営業時間	月～金 9:30～17:30 土 9:30～16:00
定休日	日曜祝日
